

Yazılım ihracat seviyemizi artıracacağımıza inanıyorum

İklimsoft Kurucusu ve Genel Müdürü Hasan Acül: “İthal yazılımlar istenildiği düzeyde mühendislik alt yapısına sahip olmasalar bile, iyi bir yerli alternatif olmadığı için ülkemizde pazar bulmuşlar. Bizim ısı transferi, termodinamik, iklimlendirme ve soğutma mühendisliğindeki uzmanlık seviyemiz yurtdışındaki firmaların seviyelerinden aşağıda değil. Hatta birçok alanda çok daha yüksek...”



Bilgisayar yazılımı konusunda ülkemizde her alanda önemli gelişmeler olduğunu biliyoruz. İklimlendirme sektörüne yönelik sektörel yazılımlar konusunda da teknoloji seviyesi daha yüksek ve mühendislik alt yapısı daha kuvvetli yazılımlara ihtiyaç duyuluyor. İşte bu açığı kapatmak için önemli ve ödüllü çalışmalarına imza atan İklimsoft Kurucusu ve Genel Müdürü Hasan Acül'le iklimlendirme sektörüne yönelik çalışmalarını konuştuk.

Uzun zaman sektörün içerisindeki önemli bir firmanın Ar-Ge yöneticisi olarak çalıştınız. Şu anda yazılım konusunda önemli çalışmalar yapıyorsunuz. Sektörün hangi ihtiyacını gördünüz ki böyle bir işe girdiniz?

Ülkemizde sektörel yazılım geliştiren mühendislik firması sayısının çok az olması ve geliştirilen yazılımların ihtiyacı karşılaya-

cak düzeyin altında kalması beni bu alanda çalışma yapmaya iten en temel durum oldu. Bu alandaki açığın yurt dışı firmaları tarafından doldurulduğunu gördüm ve Ağustos 2011'de kurduğum firmanın yönünü 2013 yılı başında tamamen sektörel mühendislik yazılımları geliştirmeye doğru çevirdim.

Şu an ülkemizde bu alanda çalışan en kurumsal ve kadrosu en güçlü sektörel mühendislik yazılım firması biziz diyebilirim. İklimlendirme ve soğutma ürünleri için tasarım, performans hesaplama, seçim ve simülasyon yazılımları geliştiren, ısı mühendisliğinde uzman, ödüllü bir mühendislik firmasıyız. Bizim dışımızda mekanik tesisat yazılımları üzerinde çalışan mühendislik kökenli yerli bir iki firma var. Sektördeki birkaç firmaya yazılım geliştirdikten sonra bu ürünleri kendi

yazılımları gibi pazarlayan ısı kökenli olmayıp sadece programcılık kökenli bir iki firmanın da pazarda olmak için çabalandıklarını görüyorum ki ben bu grupta yer alan firmalara hiç şans vermiyorum.

Konuya sadece ulusal ölçekte de bakmıyorum. Başta Avrupa ve Amerika ve Uzakdoğu olmak üzere uluslararası pazarda da teknoloji seviyesi daha yüksek ve mühendislik alt yapısı daha kuvvetli yazılımlara ihtiyaç olduğunu düşünüyorum. Günümüzde yazılım teknolojilerinin geldiği nokta ile karşılaştığımda sektörümüzdeki yazılımları olmaları gereken seviyenin altında görüyorum. Ben bu eksikleri giderecek ciddi çalışmalar yapabileceğimi düşünüyorum.

Siz iyi niyetle böyle bir işe giriştiniz ama bu noktada zannediyorum ki temel zorluk, belki toplumumuzun da bir özelliği olarak marka bağımlılığı ve yabancı odaklılığı. Bu sizi etkiliyor mu?

İthal yazılımlar istenildiği düzeyde mühendislik alt yapısına sahip olmasalar bile, iyi bir yerli alternatif olmadığı için ülkemizde pazar bulmuşlar. Bizim ısı transferi, termodinamik, iklimlendirme ve soğutma mühendisliğindeki uzmanlık seviyemiz yurtdışındaki firmaların seviyelerinden aşağıda değil. Hatta bir çok alanda çok daha yüksek, bu konuda alçakgönüllü olamayacağım.

Sanayi devrimlerini çok önce gerçekleştirmiş, endüstriyelleşme ve modernleşmeye bizden erken girmiş ülkelerden çıkan rakip firmaların ürünleri ile yazılımlarımızı karşılaştığımda teknolojik farkın hiç de öyle düşünüldüğü gibi büyük olmadığını görüyorum. Bu anlamda, belirttiğiniz husus bizler için bir sorun teşkil etmiyor. Yazılım seviyelerimiz ithal ürünler ile yarışır duruma gelince tercih edilen biz oluyoruz.

Ürün sunmak üzere gittiğiniz yerli firmaların tepkileri nasıl?

Tepkiler çok iyi. Çok memnunuz. Bu durum bize cesaret veriyor. Mesela, İSİB yarışmasında Chiller seçim yazılımımız CHILL-SİM, ödül aldı. Benzer bir yurtdışı yazılım, bizim yazılımın yaptığı analizleri yapamadığı için sektörde bizim yazılımımız kullanılmaya başlandı.

Bu arada belirtmek isterim ki sadece ülkemizde değil, yurtdışı için de çalışma yapmaya başladık. Geçtiğimiz yıl bir İsveç firmasının yazılımının yeni versiyonu geliştirdik. Bu yıl başı yeniden çalışacağız. Orada da oldukça iyi tepkiler aldık çünkü. Önümüzdeki yıllarda yazılım ihracat seviyemizi artıracığımıza inanıyorum.

Sizin yazdığınız yazılımlar yurtdışından gelen yazılımlarla karşılaştırıldığında temel olarak hangi artıları sağlıyor? Firmalar neden sizi tercih etmeli?

Yerli pazarda en önemli tercih nedeni elbette bir Türk firması oluşumuz. Güçlü mühendislik alt yapısına sahip yerel bir firmayız. Firmalarımızın ihtiyaçlarını, gereksinimlerini çok daha iyi biliyoruz. Bizimle iletişim de, bize ulaşım da kolay. Gereksinim durumunda çok hızlı teknik destek veriyoruz.

Kullandığımız yazılım teknolojisinin de tercih edilmemizde önemli bir konu olduğunu düşünüyorum. Biz yazılımlarımızı

son dönem teknoloji trendlerine uygun biçimde web tabanlı olarak geliştiriyoruz. Buluttayız. Yazılımlarımızı, bilgisayarınızdan olduğu gibi, akıllı telefonlardan ve tabletlerden de kullanabiliyorsunuz. Gerekli olan tek şey internet bağlantısı ve bir mobil cihaz. Bu durum güncellemede ve maliyetlerde avantaj sağlıyor. Rakip firmalar mevcut ürünlerini bu teknolojiye hemen adapte edemediler ve bu onlar için bir dezavantaj oluşturdu.

Bir diğer konu da şu, biz yazılımlarımızı mühendislik bilgi ve tecrübemizi müşterilerimizin hizmetine sunma aracı olarak görüyoruz. Müşterilerimizden gelen verileri neredeyse onların mühendislik ekibi gibi tek tek kontrol ederek yazılımlarımıza aktarıyoruz. Müşterilerimiz ile birebir, onların ar-ge bölümlerinin bir parçasıymışız gibi çalışıyoruz.

Atlamadan geçilemeyecek bir nokta da sertifikasyon çalışmalarına desteğimiz. Müşterilerimizin Eurovent, CTI, AHRİ ve benzeri sektörel sertifikasyonları almalarına destek oluyoruz, yönlendiriyoruz.

Yani genel tabirle; terzi usulü çalışıyorsunuz diyebilir miyiz?

Hem evet hem değil. Hazır yazılımlarımız var ama onları bir endüstri firmasına şablon gibi uygulamak mümkün değil. Mutlaka o firmaya özel bazı çalışmaları yazılıma entegre ediyoruz. Proje içerisinde, öncesinde ve sonrasında mutlaka mühendislik desteği veriyoruz.

Peki, böyle terzi usulü çalışmalara ihtiyaç duyuluyorsa, mevcut paket programların endüstriyel firmalar için yetersiz olduğu sonucu ortaya çıkıyor, öyle değil mi?

Bu kısmen doğru. Bizim ürünlerimiz tam da bu noktada kendisini gösteriyor. Biz yazılımlarımızın teknolojik altyapısını oluşturuyoruz sonrasında müşterilerimizin verileri ile birleştiriyoruz. Arayüzlerde, işlevlerde, özelliklerde birtakım terzi usulü uyarlamalar yapmamız gerekebiliyor. Biz her ne kadar paket yazılım satmak istesek de -yani bu ticari açıdan bize daha uygun olsa da- uygulamada zor. Bizim önemli avantajlarımızdan biri bu. Rakipler müşterileri kendi sistemlerinde hareket etmeye zorluyorlar. Biz çok daha esneğiz. Müşterilerimizi anlamaya ve onların sistemleri dahilinde çözüm üretmeye çalışıyoruz.

Söz burada gelmişken, yazılımlarınız hakkında biraz daha detaylı bilgi verir misiniz?

Yazılımlarımız, hazır ve firmaya özel yazılımlar olmak üzere iki grupta. Temel olarak web tabanlı bir platform üzerinde çoklu modüler programlama yapısı ile geliştirime yapıyoruz. Bu yapı müşterilerimize portföylerindeki tüm ürün grupları için tek bir yazılım platformu kullanım kolaylığı sunuyor.

Şu ana kadar dört temel ürün ailesi için yazılım geliştirdik. COL-SİM yazılımımız endüstriyel ve ticari amaçlı kullanılan soğuk odaların toplam ısı yükünü hesaplayan ve buna uygun soğutma ekipmanları seçimini sağlayan yazılımımız. FAN-SİM, farklı uygulama alanlarında çalışan fanların performans hesaplaması ve seçimini sağlayan yazılım. TOWER-SİM, iklimlendirme ve soğutma sistemleri ile endüstriyel

sektörel söyleşi



tesislerde kullanılan açık ve kapalı devre su soğutma kulelerinin tasarımını ve seçimini sağlayan yazılım. İSİB Ödüllü CHILL-SİM, endüstriyel proseslerde ve iklimlendirme sistemlerinde kullanılan soğuk su/su-salamura üreticisi chiller gruplarının performans hesaplaması ve seçimini sağlayan yazılımımız.

Hazır yazılımlarımıza ek olarak firmaya özel yazılımlar da geliştirdik. Örneğin, Cantaş için geliştirdiğimiz Smart Select yazılımı, Cantaş'ın ve onun sektörde tedarikçisi olduğu bir çok firmanın satış ve mühendislik bölüm çalışanlarına kompresörlerin performans hesaplama ve seçimlerinde ciddi bir kolaylık sağlıyor. Çok yaygın biçimde kullanılıyor. Diğer örnek, İsveçli Veab için geliştirdiğimiz firmanın standart ürünlerinin bilgisayar yardımı ile kolaylıkla ve doğrulukla seçilmesi amacıyla tasarlanan VeabSelect yazılımı, o da yaygın kullanılan firmaya özel yazılımlarımızdan. Bir başka çalışma, Termodizayn için geliştirdiğimiz, yakında yayına girecek olan buz makinaları ve beton chillerleri performans hesaplama ve seçim yazılımlarımız çok içimize sinerek oluşturduğumuz işlerimizden bazıları.

Müşterilerimizin tüm ürün grupları için tek bir yazılım platformu kullanarak çalışma yapmaları ve böylelikle işlerini kolaylaştırmalarına çalışıyoruz. Mesela; bir soğuk oda imalatçısı COLD-SİM yazılımımız ile soğuk oda ısı kazanç hesabını yapabilir, daha sonra soğuk odayı panelleriyle, kapısıyla, kullanılan diğer aksesuarlarıyla fiyatlandırabilir. Bu soğuk

odaya soğutucular, evaporatörler seçebilir, bu evaporatörlere kompresör grupları seçebilir ve bu kompresörlere de kondenserler seçebilir. Aslında her şeyi bir arada bulacağı bir yazılım üretmiş durumdayız.

Aynı şekilde su soğutma kulesi imalatçısı firmalar hem kapalı hem açık devre kuleleri için bizim yazılımımız ile hem seçim ve hem de tasarımlar yapabilirler. Bir tane ürünümüz yok, çok fazla alternatif var. Bir firma geldiğinde bu modüller yapı içerisinde kendisine gerekli olan modülleri alıp aynı platform üzerinde kullanıyor. Bir diğer firma başka modülleri alıyor. Bu modüller birbirleriyle de birlikte çalışabiliyorlar. Müşteri firmalarımız birbirleri ile ilişkili ise bunların ürünleri birbirlerinin içerisinde kullanılabilir. Yani teknolojik seviyesi çok ilerde bir yapı.

Biraz da yeni ürün geliştirme çalışmalarınızdan bahsedebilir misiniz?

Bugüne kadar soğutma ağırlıklı bir ürün grubumuz oldu diyebilirim. Bundan sonra iklimlendirme tarafına daha yoğun biçimde eğilmeye başlayacağız. Önümüzdeki dönemde aşama aşama klima santralleri, fancoiller, ısı değiştirgeçleri ve soğutma çevrim ekipmanları üzerine yazılımlarımız yayınlanacak.

Klima santralleri tasarım, performans hesaplama ve seçim yazılımımız, endüstriyel ve konfor tip santraller, çatı tipi (roof-top) tip santraller, hijyen tip santraller, havuz tip santraller olmak üzere dört alt modülden oluşacak. Fancoiller

performans hesaplama ve seçim yazılımımız fancoiller ve ısı apareyleri alt modüllerinden oluşacak.

Kanatlı borulu ısı değiştirgeçleri tasarım, performans hesaplama ve seçim yazılımımız su ve su-salamuralı ısıtma ve soğutma bataryaları, dx soğutma bataryaları ve hava soğutmalı kondenser bataryaları alt modüllerinden oluşacak. Kompresörlü soğutma çevrimi tasarım, performans hesaplama ve ekipman seçim yazılımımız ise bir çok alt ürün grubunun seçimi içerecek.

Peki, İklimsoft sektörde nereye doğru gidiyor? Neler yapılacak?

İlk yapmamız gereken eksik ürün ailelerin tamamlanması. Şu ana kadar dört temel ürün ailesi için yazılım geliştirdiğimizi belirtmişim. Hedefimiz sektörde kullanılan ana ürün grupları için yazılımlarımızın sayısını artırmak. Bunu gerçekleştirebilirsek sektör firmalarının tümüyle çalışabilir hale geleceğiz. Dolayısıyla önümüzdeki en önemli iş bu.

İkincisi; biz teknolojik olarak iki tane disiplin üzerinde çalışıyoruz: ısı mühendisliği ve yazılım mühendisliği. Hem ısı mühendisliği altyapısının teknolojik gelişimini sağlayacağız hem de yazılımlarımızda son teknolojiye, bulut teknolojisine çok daha uyumlu hale geleceğiz. Mesela şu anda mobil uyumluluk istediğim düzeyde değil, çalışmalarımız ile bunları ileri götüreceğiz. Bunları gerçekleştirdikçe biz sadece Türkiye firması olmayacağız. Avrupa, Amerika, Uzak Doğu gibi büyük pazarlarda boy gösteren firma olacağız.

Bu hedefler için çalışanlarınız da önemli, İklimsoft'ta nasıl bir insan kaynağı yapısı var?

Az önce söylediğim gibi iki temel disiplinde yapımız var; makine mühendisliği grubu ve yazılım grubu. Aslında temel olarak ikisi de birbirine karışmazlar, ayrı disiplinler. Makine mühendisliği grubu üniversitelerin makine mühendisliği bölümlerinden, özellikle de ısı projeleriyle ilgilenmiş olanlardan seçiliyor. Yazılım grubu ise özellikle web tabanlı yazılım konusunda kendisini geliştirmiş veya geliştirmek isteyen yani son teknolojiye gitmek isteyen gruptan seçiliyor. Genelde genç arkadaşlarla çalışıyoruz. Bu iki disiplin birbirine entegre bir biçimde çalışıyor. Makine mühendisleri bütün yazılımların ara yüzlerini, formüllerini, kullanılacak olan veri tablolarını vs. her şeyi hazırlayan grup. Bu grup hazırladığı analizi yazılım tarafına veriyor. Yazılım tarafı da kendi analizini hazırlıyor ve diğer gruptan gelenleri programlayıp yazılımı üretiyor. Bu iki disiplindeki insan kaynağını bizimle ilgili konularda çalışma yapan üniversitelerle artırma niyetimiz var. Benim ülkemizin kaynaklarına olan güvenim tam. Yeter ki nasıl etkin biçimde kullanacağımızı bilelim.

Sektörümüzün durumunu özetle nasıl görüyorsunuz ?

Ulusal olarak çok iyi bir yere gidildiğini görüyorum. Türk firmaları gelişmekte. Mesela; 2009, 2011 ve 2013 yıllarındaki Teskon'larda çeşitli vesilelerle sektörle ilgili hem teknik hem de ürün geliştirme ve sektörel durumu inceleyen makaleler sundum. Eurovent'in 33 ülke gibi bir katılım oranı var, biz son 6 yılda dördüncülükten geri düşmedik, yukarıya da çıkmadık. Enteresandır; Almanlar da üçüncülükte kaldılar. Birincilik Fransa ve İtalya arasında değişti, şu anda İtalyanlar çok kuvvetli. Klima



santrallerine baktığımızda çok önemli bir Türk firma katılımcı durumu görüyoruz. Sektör bu anlamda Türkiye'deki durumdan çok daha ileride olabilir ama gidışat bence iyi.

Ekleme istediğiniz bir şey var mı?

Sektörde, Türkiye'de önemli bir eksiği kapatmak üzere geldik, geliyoruz, bunu hissediyorum. Firma dört buçuk yıldır var ama üç yıldır yazılım geliştiren bir firma. Bu üç yıl içerisinde çok önemli projeler yapmış, ödül almış bir yapı. Bu kadar kısa zaman içerisinde bu kadar güzel projelere imza atmak ve bu kadar kuvvetli yazılım ailelerini ortaya çıkartmak hakikaten çok önemli, hiç küçümsenmeyecek bir iş. Firmanın misyonunu, bulunduğu yeri, görevini, sorumluluklarını çok iyi biliyorum, gitmesi gereken yeri de çok iyi görüyorum dolayısıyla biz bu konuda adımlarımızı doğru atarsak, doğru ürünleri doğru bir biçimde geliştirirsek sadece Türkiye'de değil Avrupa'da da, Amerika'da da çok önemli işler yapacağımıza hiç şüphem yok çünkü yaptığımız mühendislik her yerdeki mühendislik. Eğer bu süreci iyi yönetirsek, firmaların tüm ürünlerini tek bir platformda kullanabilecekleri bir yapıyı oluşturursak firmaların iş yapma biçimini de değiştirmiş olacağız.

Teşekkür ediyorum, çok sağ olun.

Ben teşekkür ederim, çok sağ olun.